

Как закрыть
потребности
Enterprise заказчиков
в УС

Опыт и видение NTRNX



**NEU
TRO
NIX**

Corporate
Group

Как мы видели свой бизнес до 2019 года

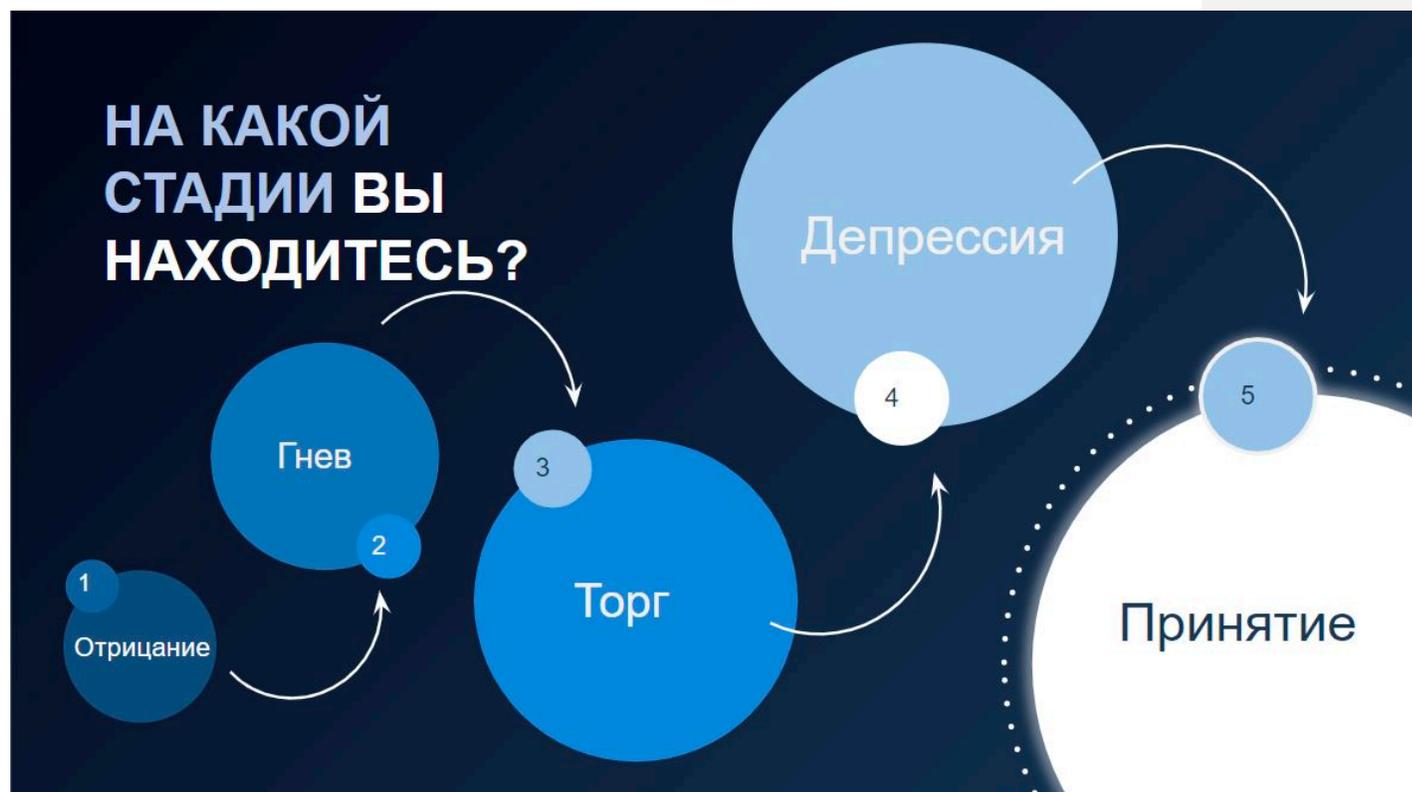
За 20 лет рынок телеприсутствия сформирован.

Больше 80% рынка Cisco или Polycom.

Рынок крайне консервативен и стабилен.

Видеочаты есть, но \$-доля не значительна

Заказчики уже в принятии, но не супер счастливы...не важно какой вендор



Наша стратегия

Просто сделать продукт, который:

- сохранит инвестиции в то, что уже есть
- даст новый функционал
- снизит стоимость владения
- будет стабильным и работать с большими нагрузками

Доказать на практике заказчику, что мы это можем и все... эверибоди вери хэпи!

А еще приятный бонус - мы 100% российские





Администрация
Президента РФ



Федеральная служба
охраны



С О В Е Т
Ф Е Д Е Р А Ц И И
Ф е д е р а л ь н о г о С о б о р а н и я
Р о с с и й с к о й Ф е д е р а ц и и



Верховный
суд РФ



Министерство
Здравоохранения



Министерство
Природопользования



Министерство
Юстиций



Российский
финмониторинг



Федеральное управление
автодорог



Правительство
Ставропольского края



МГУ
им. М. В. Ломоносова



Федеральная
нотариальная палата

И мы успешно
делаем это



Правительство
Республики
Дагестан



Правительство
Ивановской
области



Правительство
Самарской
области



Правительство
Псковской
области



Правительство
Ямало-Ненецкого
автономного округа



Правительство
Свердловской
области



Правительство
Мурманской
области



Правительство
Удмуртской
Республики



РОССЕТИ
ЦЕНТР И ПРИВОЛЖЬЕ



РОССЕТИ
ЮГ



РОССЕТИ
ЦЕНТР



РОССЕТИ
ВОЛГА



РОССЕТИ
ЯНТАРЬ

ФСК ЕЭС



РОСНАНО



ВИМК
ЗАЩИТА



YAF

МЭС СИБИРИ
ТНС ЭНЕРГО

Министерство
Юстиций

Российский
финмониторинг

МГУ
им. М. В. Ломоносова

РОСНАНО

ВИМК
ЗАЩИТА

YAF

МЭС СИБИРИ
ТНС ЭНЕРГО

Федеральное управление
автодорог

Правительство
Ставропольского края

Федеральная
нотариальная палата

ПОЛИМЕТАЛЛ



РОСАТОМ



ГРИНАТОМ



ГОСУДАРСТВЕННОЕ ВАКАЦИОННОЕ ПУБЛИЧНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ
"РЕСУРСЫ ЯМАЛА"

ВОЗРОЖДЕНИЕ
БАНК

ГАЗПРОМ
ТРАНСГАЗ
ЮГОРСК



Мосметрострой

TATNEFT

АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ
ИНСТИТУТ
ОТКРЫТОГО
ОБРАЗОВАНИЯ

А конкурентов опережаем на 5-7 лет



А ПОТОМ ПРИШЕЛ 2020

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ

COVID-19



Коммуникации сотрудников в новой нормальности

Сотрудники смогли наладить общение во время пандемии как внутри компании, так и **за пределами**

Сотрудники самостоятельно выбрали продукты

Критерии выбора - удобство и качество

Почти все данные решения оказались за ИТ
«периметром» компании

Бизнес заказчики предъявляют **беспрецедентные**
требования к коммуникациям



Коммуникации сотрудников в новой нормальности

Сотрудники смогли наладить общение во время пандемии как внутри компании, так и **за пределами**



Вызов

СІО выходит на первый план, выделяются новые бюджеты, можно и нужно проявить себя, став руководителем трансформаций



Новые вызовы для СІО

Решения должны соответствовать ожиданиям пользователей

Решения должны соответствовать корпоративным требованиям безопасности

Решения должны быть «на вырост», но что это значит никто не знает

Ошибка в выборе может очень дорого стоить

Решения должны быть в рамках политики импортозамещения



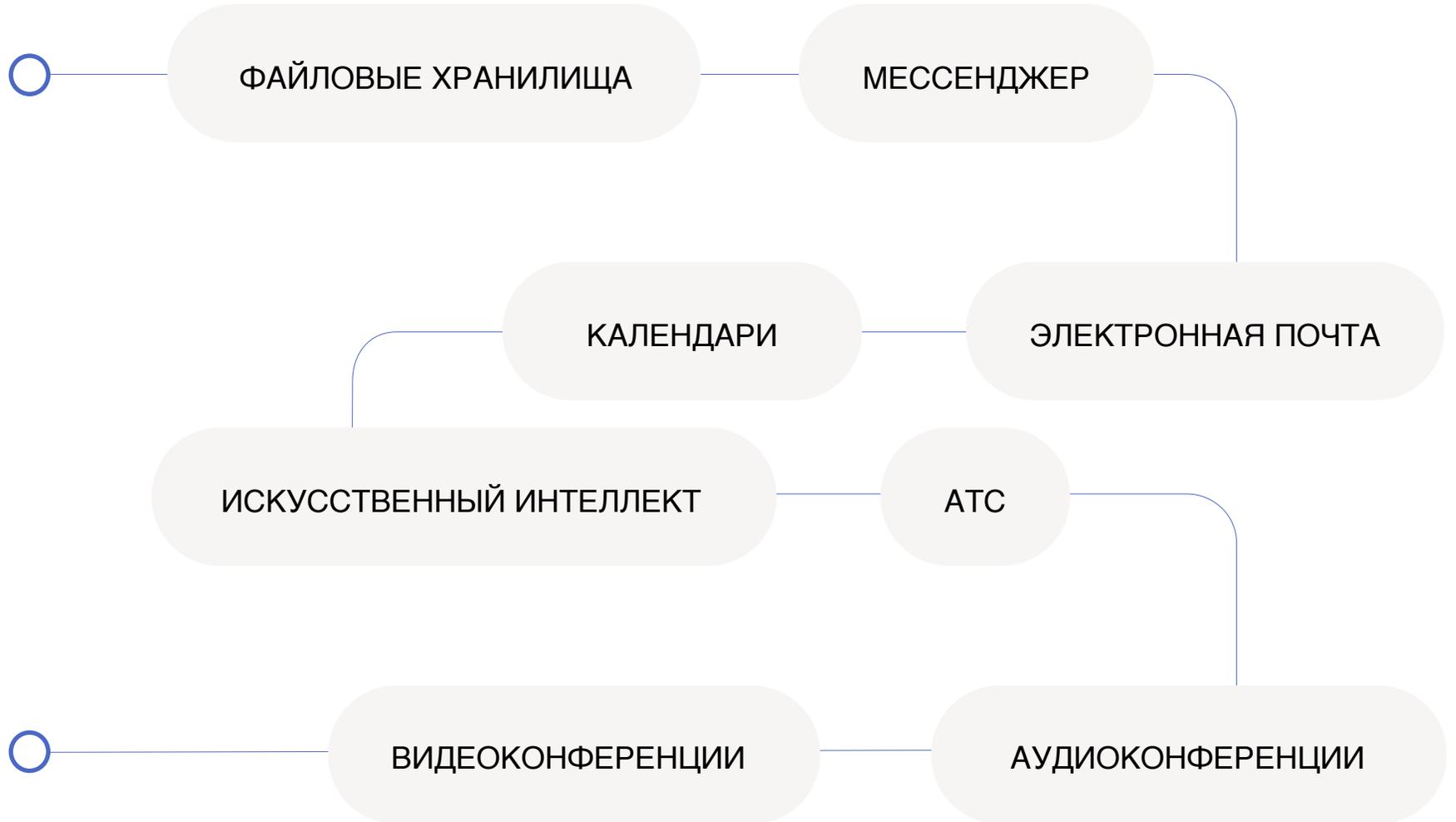
ENTERPRISE
ЗАКАЗЧИКАМ НУЖЕН

ВСЕ СПЕКТР УС

www.ntrix.com

ДЛЯ КОГО ПОДХОДИТ АЛЬЯНС?

Развитие всего стека
Unified communications
– это один из
приоритетов Enterprise
заказчиков.



SMB

ТРЕБОВАНИЯ К КАЖДОЙ ПОДСИСТЕМЕ **МИНИМАЛЬНЫ**

Цена и срок внедрения важнее всего

Требований к кастомизации нет

Интеграция систем – возможный приятный бонус

Замена одной компоненты на другую регулярна

Плановый горизонт эксплуатации системы - 2-4 года



«Мы подстроимся под логику и функции систем, если это будет дешево и быстро»

ENTERPRISE

ТРЕБОВАНИЯ К КАЖДОЙ ПОДСИСТЕМЕ **МАКСИМАЛЬНЫ**

Стабильность, функциональность и безопасность важнее всего

У каждого заказчика есть свои «перламутровые пуговицы»

Интеграция систем – обязательный стратегический запрос

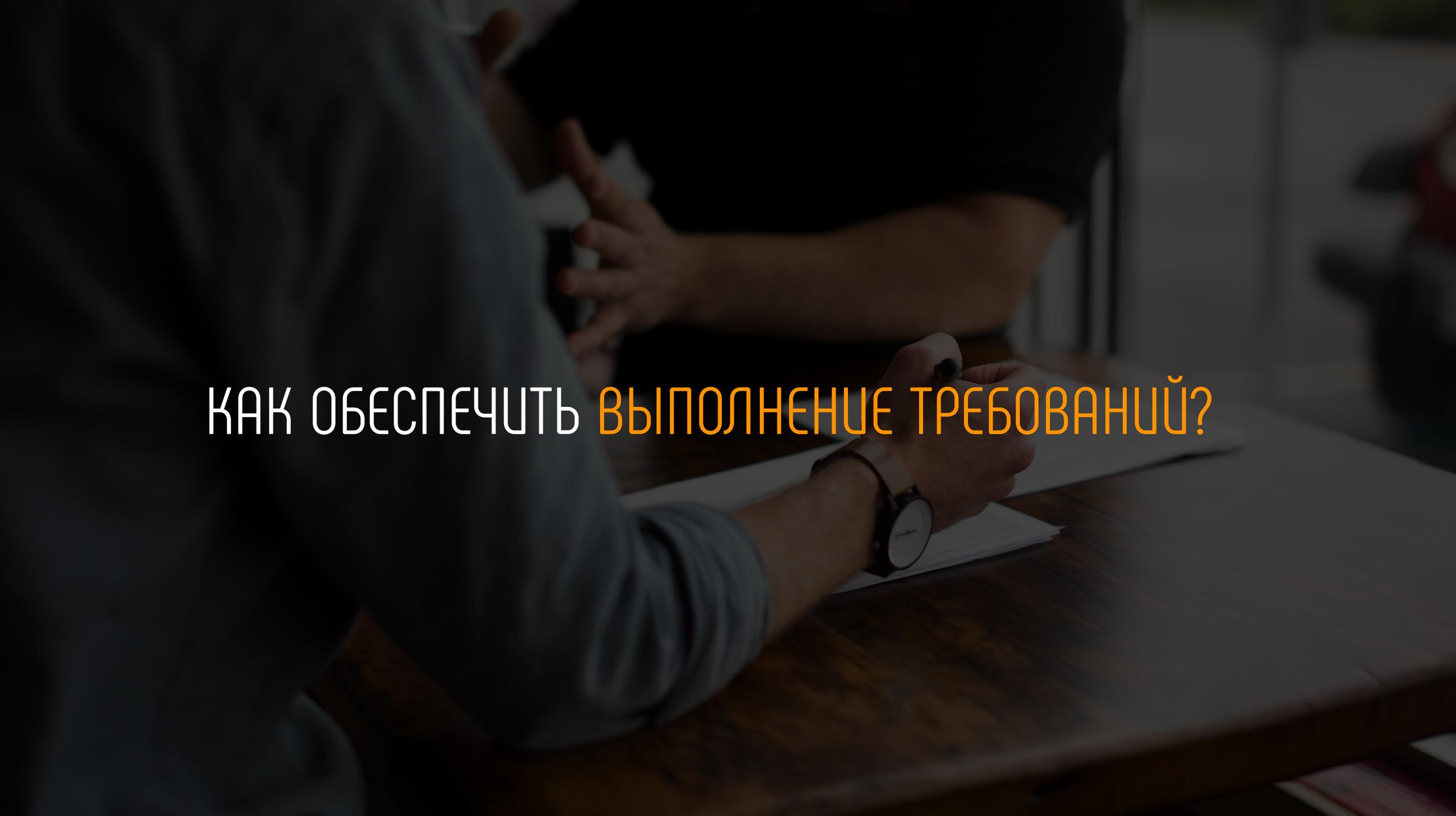
Замена одной компоненты на другую - большие риски и огромные бюджеты

Плановый горизонт эксплуатации системы - 5-7 лет



«Системы должны подстраиваться под наши требования и обеспечивать наши потребности в долгосрочной перспективе»

ОТЛИЧИЕ ТРЕБОВАНИЙ К СТЕКУ UC. SMB VS ENTERPRISE

A person in a light blue long-sleeved shirt is sitting at a wooden table, writing in a notebook with a black pen. They are wearing a black watch with a white face on their left wrist. In the background, another person in a black shirt is visible, gesturing with their hands. The scene is dimly lit, suggesting an indoor meeting or workshop environment.

КАК ОБЕСПЕЧИТЬ ВЫПОЛНЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ?



CVEN

ПРОЕКТНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ СИЛАМИ ВЕНДОРОВ

ВАРИАНТ №1

Системный интегратор не может даже в краткосрочной перспективе влиять на:

- Функциональное развитие вендоров
- Лицензионную политику вендоров
- Поддержку версий продуктов, документирования новых функций и т.д.
- Сертификации

А КОГДА РЕЧЬ ИДЕТ О 5-7 ГОДАХ ЭКСПЛУАТАЦИИ И НЕ ПРО ОДНОГО ИЛИ ДВУХ ВЕНДОРОВ? ЭТО НАХОДИТСЯ ЗА РАМКАМИ ИХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ.

ПРОЕКТНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ СИЛАМИ ВЕНДОРОВ

ВАРИАНТ №2

Ради одного-двух проектов Вендор не может в долгом времени поддерживать отдельную ветку продукта с документацией, сервисной поддержкой, взаимодействовать с другими вендорами и т. д.



CVEN



CVEN



СОБСТВЕННАЯ РАЗРАБОТКА ВАРИАНТ №3

Быстро полученные прототипы решений на основе open source не смогут обеспечить в дальнейшем необходимый уровень развития. А замена компонентов решений – это не только дорого, но и очень сложно.

**БЕСПРЕЦЕДЕНТНЫЙ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ**

АЛЪЯНС

**В ОБЛАСТИ
UNIFIED COMMUNICATIONS**

CVEN



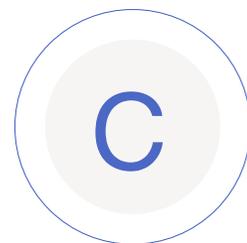
АЛЬЯНС CVEN

Это технологические лидеры и визионеры в области коммуникаций

**РОССИЙСКИЕ ВЕНДОРЫ С
СОВМЕСТНОЙ
СТРАТЕГИЕЙ И ЕДИНЫМ
ВИДЕНИЕМ.
ОНИ УЖЕ ИНВЕСТИРУЮТ
В ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ
ПАРТНЕРСТВО, А НЕ
ГОВОРЯТ “ЗАПЛАТИТЕ
И МЫ СДЕЛАЕМ”.**

РАБОТАЕМ КАК ОДИН ПРОДУКТ

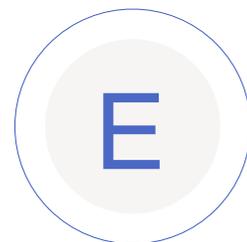
→ ДАЛЕЕ



COMMUNIGATE
SYSTEMS



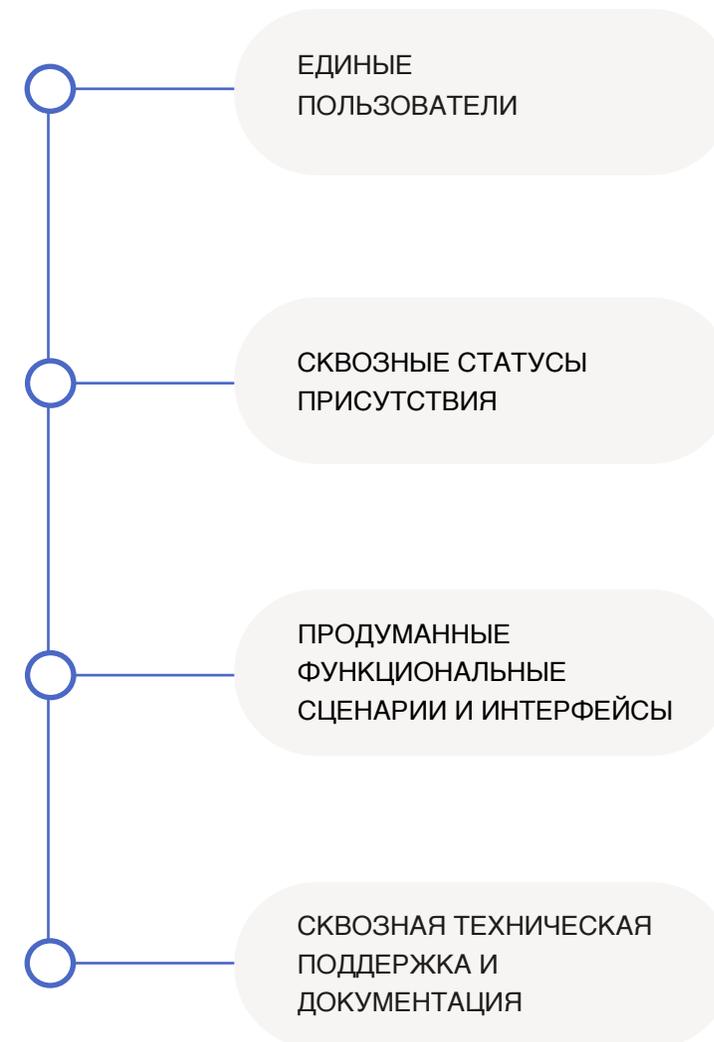
vinteo



eXpress

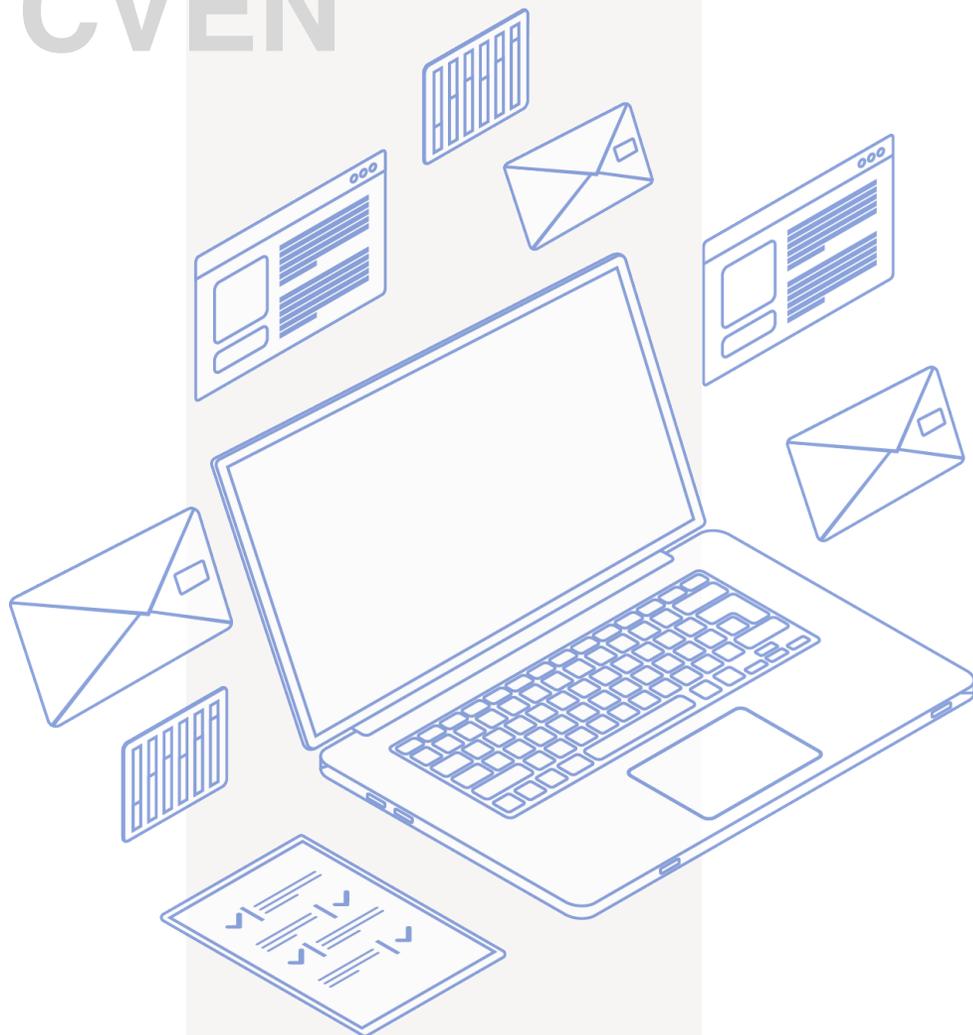


**NEU
TRO
NIX**
Corporate
Group



CVEN

www.ntrix.com



COMMUNIGATE

S Y S T E M S

- Встроенный язык программирования. Открытый API
- Спроектирован для работы в открытых сетях с особым вниманием к безопасности

- Почта
- календари
- АТС
- Call center
- задачи
- заметки

+10 ЛЕТ РАБОТЫ
без необходимости
обслуживания

+1 МЛН ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ
на обслуживании,
когда для других предел 10 000



АЛЬЯНС

ИЗ КАКИХ ПРОДУКТОВ СОСТОИМ

ДАЛЕЕ

www.ntrix.com

vinteo

ЕДИНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ВИДЕО

ВО ВСЕХ СИСТЕМАХ

ВЫСОЧАЙШЕЕ КАЧЕСТВО ВИДЕО

и аудио при минимальных нагрузках на каналы
и устройства абонентов

ВСЕ НЕОБХОДИМЫЙ ФУНКЦИОНАЛ:

видео комнаты, вебконференции, трансляции и т.д.

РАБОТАЕТ С ЛЮБЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ

и встраивается в любой ИТ-ландшафт

САМЫЕ ШИРОКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

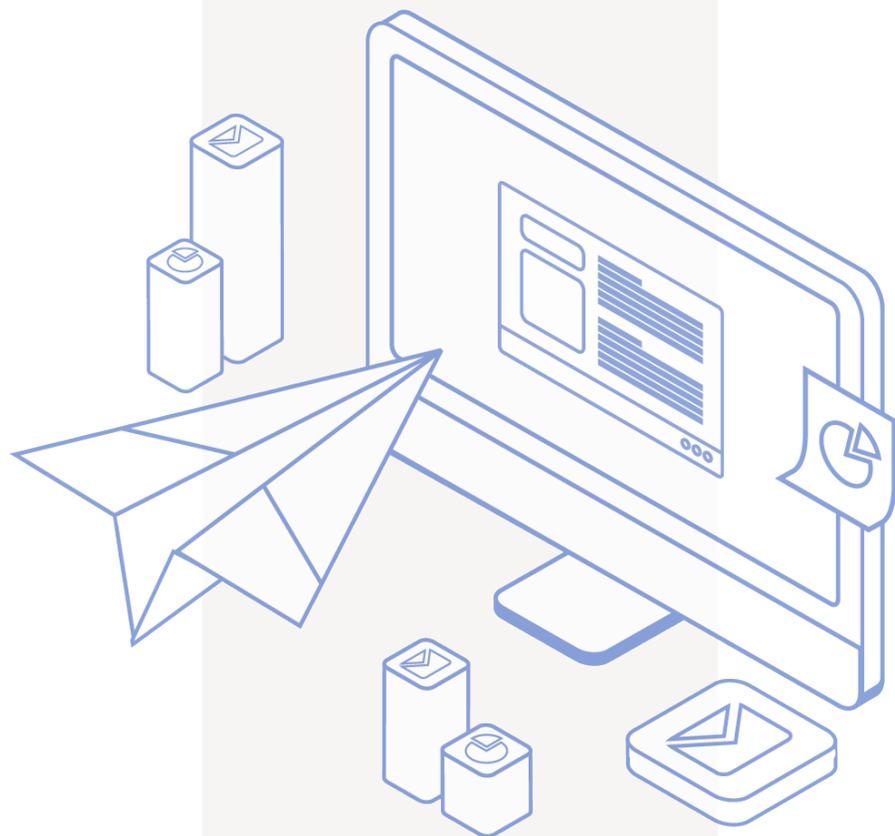
по настройке и управлению конференциями



CVEN

CVEN

www.ntrix.com



express

ПОСТРОЕННАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПОЗВОЛЯЕТ СОВЕРШАТЬ

**АБСОЛЮТНО БЕЗОПАСНУЮ
КОММУНИКАЦИЮ**

МЕЖДУ СЕРВЕРАМИ И СОТРУДНИКАМИ
РАЗНЫХ КОМПАНИЙ

TELEGRAM,

ТОЛЬКО

КОРПОРАТИВНЫЙ

И ПРОДВИНУТЫЙ

- Весь классический функционал + стелс режим, корпоративный контроль, крипто-контейнер и т.д.
- Интеграции и Бот-платформа BotX
- Единственный продукт класса «мессенджер», сертифицированный ФСТЭК



ПРИМЕНЕНИЕ AI

в решениях альянса

РАЗРАБОТКА

прикладных продуктов вокруг альянса

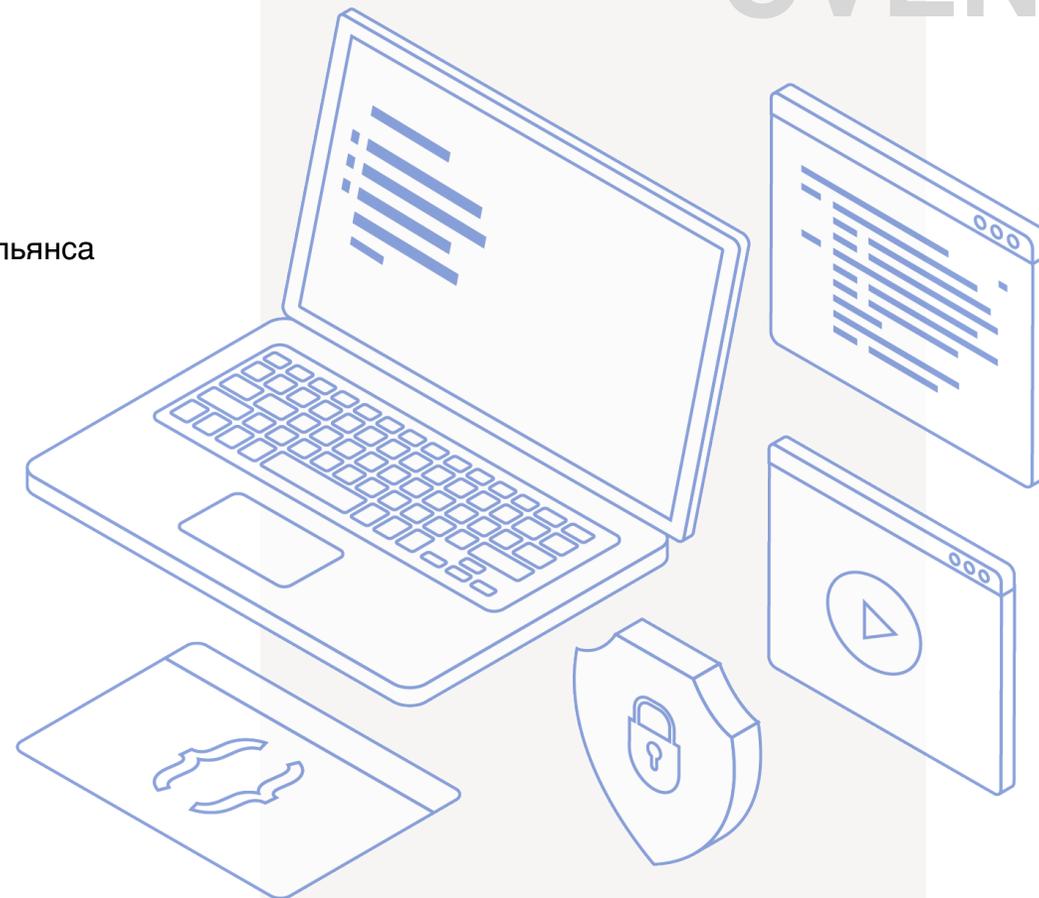
ДИСТРИБЬЮТОР

решений альянса

АЛЬЯНС- МЕНЕДЖМЕНТ

- разработка сценариев интеграции
- координирование маркетинговой политики альянса
- координирование процессов и правил сквозной поддержки

CVEN



В ЧЕМ ЦЕННОСТЬ АЛЬЯНСА

CVEN

1

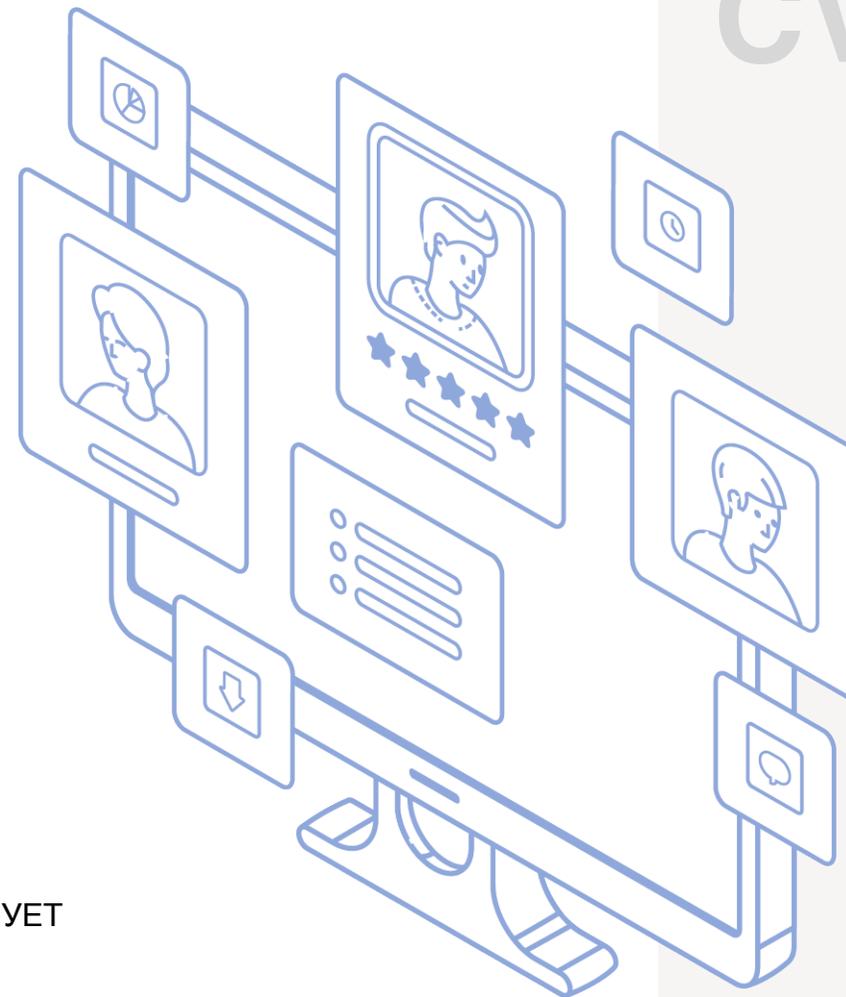
КАЖДЫЙ УЧАСТНИК – ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ЛИДЕР В СВОЕМ СЕКМЕНТЕ УС ДЛЯ ENTERPRISE

2

ФОКУС НА ENTERPRISE ЗАКАЗЧИКОВ, ГЛУБОКОЕ ПОНИМАНИЕ ЦЕЛЕЙ, ПОТРЕБНОСТЕЙ, ЗАДАЧ И ОСОБЕННОСТЕЙ

3

КАЖДЫЙ ПРОДУКТ – РАЗВИВАЕТ СВОИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ, А НЕ ДУБЛИРУЕТ ФУНКЦИОНАЛ ДРУГИХ ПРОДУКТОВ АЛЬЯНСА

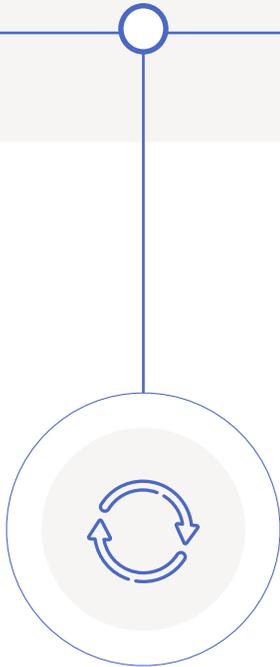




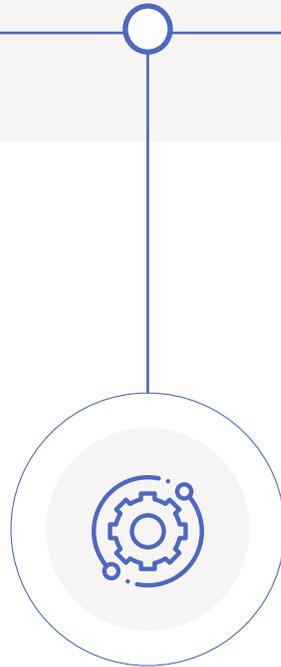
АЛЬЯНС ОБЕСПЕЧИВАЕТ РАЗВИТИЯ **ВСЕГО СТЕКА В ОДНОМ НАПРАВЛЕНИИ**

www.ntrnx.com

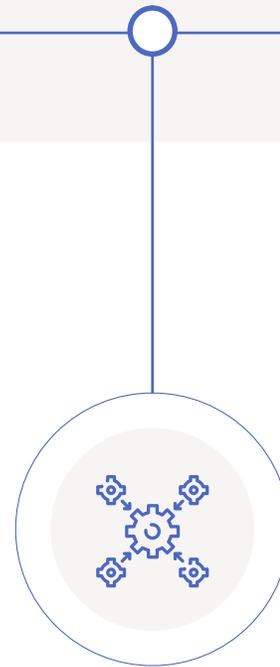
CVEN



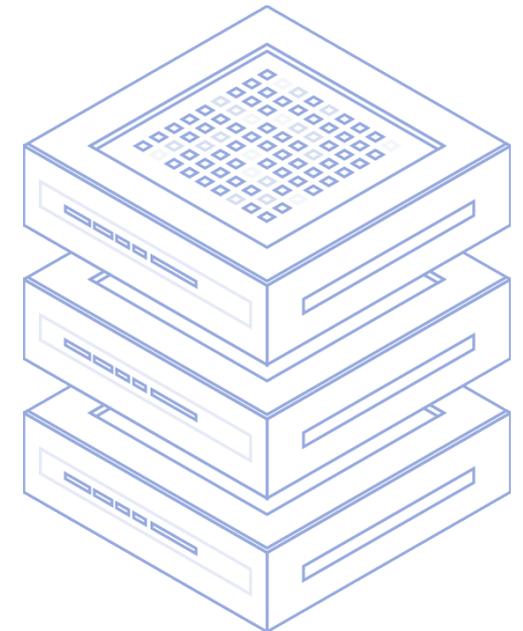
СИНХРОНИЗАЦИЯ И
ПРИКЛАДНОЕ
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ



СКВОЗНАЯ СЕРВИСНАЯ
ПОДДЕРЖКА ПРОДУКТОВ
АЛЬЯНСА И ДОКУМЕНТАЦИИ



ГЛУБОКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ
ПРОДУКТОВ АЛЬЯНСА
МЕЖДУ СОБОЙ





ЗАКАЖИТЕ ПИЛОТНЫЙ ПРОЕКТ

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ ПО ТЕЛЕФОНУ

+7 (495) 132-64-28

ИЛИ НАПИШИТЕ НА ПОЧТУ

sale@ntrnx.com

